



B. BIGLER AG

B. Bigler AG ist ein Handels- und Distributionsunternehmen im Bereich Kunststoff-Rohstoffe mit Hauptsitz in der Schweiz. Für den Ausbau unseres deutschsprachigen Marktes (DACH) suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Sales Manager/in (Kunststoffrohstoffe)

Aus Ihrem Home-Office aus, betreuen Sie unsere Kunden, sowie Lieferanten persönlich vor Ort sowie telefonisch kompetent mit ihrem Fachwissen. Dies erfordert intensive Reisetätigkeiten im In- und Ausland sowie intensive Handelsaktivität am Telefon. Mit der Unterstützung unserer namhaften Rohstofflieferanten beraten Sie unsere Kunden kommerziell und technisch, akquirieren neue Kunden und führen neue Kunststoff-Rohstoffe auf dem Markt ein. Sie besuchen wichtige Messen, ausländische Produzenten und nehmen an Seminaren teil. Nach guter Einarbeitung übernehmen Sie die volle Handelsaktivität in Ihrem Bereich. Sie geniessen die professionelle Unterstützung des ganzen Teams.

Um diese selbständige Funktion erfolgreich zu erfüllen, verfügen Sie idealerweise über eine technisch-kaufmännische Ausbildung, Berufserfahrung im Verkauf von Kunststoffrohstoffen, gute Englischkenntnisse sowie Erfahrung als EDV-Anwender (Microsoft Office, Navision). Wenn Sie eine engagierte Verkaufspersönlichkeit sind, erwartet Sie eine anspruchsvolle Tätigkeit mit viel Freiraum für Eigeninitiative. Wir bieten Ihnen moderne Anstellungsbedingungen, in einem dynamisch geführten Unternehmen. Ein gut eingespieltes und motiviertes Team heisst Sie willkommen. Rufen Sie uns an, um mehr über diese Stellen zu erfahren oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto an:

**B. Bigler AG, Bundesplatz 3, Postfach 47, 6301 Zug,
Herr Hans-Jürgen Köster, Telefon +41 41 710 71 70
E-Mail: hansjuerg.koester@biglerag.com
www.biglerag.com**